

IHR TRAINER-TANDEM

Ina Emrich



- › Coaching und Beratung von Führungskräften und Mitarbeitern
- › Organisationsentwicklung und Prozessberatung

- › Langjährige Führungskraft für int. Konzerne und mittelständische Unternehmen
- › Vorträge auf IT Kongressen (IT Power)
- › Schulungen und Trainings für Fach- und Führungskräfte

Jana Siedenhans



- › Systemischer Business-Coach
- › Ausgebildete Change-Managerin
- › Trainingserfahrung in Transaktionsanalyse

- › Umfassende Dialogerfahrung der Projektsteuerung im Großkonzern
- › Kernkompetenz in Gruppen- und Workshop-moderation

Erfolgsfaktor Rhetorik

DER RAHMEN

Termine in 2015

19. & 20. Juni oder 13. & 14. November

1. Tag von 9:30 bis 18:00 Uhr

2. Tag von 9:00 bis 17:00 Uhr

Veranstaltungsort:

IE-Coach & Consulting

Leberberg 4, 65193 Wiesbaden

Seminargebühren: 635 Euro zzgl. MwSt.

Verpflegung: Getränke sowie Lunch-Bufferet inklusive

Teilnehmerzahl: maximal 10 Personen

IHRE ANMELDUNG

Anmeldung zum Seminar **Erfolgsfaktor Rhetorik**

Per E-Mail: emrich@ie-coach.de

Via Internet: www.ie-coach.de

UNSERE KONTAKTDATEN



IE-Coach & Consulting, Ina Emrich

Leberberg 4, 65193 Wiesbaden

Telefon: 0611 334 771 58

emrich@ie-coach.de

www.ie-coach.de



Erfolgsfaktor Rhetorik



DAS SEMINAR

Erfolgsfaktor Rhetorik

Wie Sie mit **authentischer (Körper)Sprache** im Berufsleben punkten.

Erfahren Sie, wie Sie **vor Publikum überzeugen** und **erfolgreiche Dialoge** gestalten.

Stärken Sie **Ihren eigenen Kommunikationsstil** – denn wer **echt ist – überzeugt**.

Wir arbeiten praktisch an Ihren **rhetorischen Erfolgsstrategien** für das Berufsleben und entwickeln **Ihre persönliche kommunikative Visitenkarte**.

SEMINARTAG 1

„REDEn“ vor Publikum

- **Starker Auftritt**
so machen Sie Ihr Publikum aufmerksam
- **Der Redner ist die Botschaft**
Standpunkte, Stimme und Gestik
- **Eindrucksvolle Dramaturgie**
Storyboard für den Vortrag
- **Lampenfieber – na und!**
Umgang mit Störungen
- **Wirkungsvoller Abschluss**
nachhaltige Botschaft

SEMINARTAG 2

„Dialoge erfolgreich führen“

- **Wer fragt, der führt!**
Fragetechniken in der Gesprächsführung nutzen
- **Authentische Rhetorik**
braucht Körper & Sprache
- **Meetingdialoge**
Ihre Interessen erfolgreich durchsetzen
- **Sprechklang gestalten –**
der Subtext Ihrer Sprache



IHRE VORTEILE

Alles auf einen Blick

- **maximal 10 Teilnehmer**
Intensives arbeiten mit viel Freude und Lust am Thema
- **zwei Trainer**
Raum und Zeit für individuelles Feedback
- **zwei Schwerpunkte**
Verschaffen Sie sich Ihre Expertise zu den beiden wichtigsten Themen der Rhetorik im Berufsalltag
- **Authentizität als roter Faden**
Ihre Persönlichkeit steht im Mittelpunkt.
Mit praktischer Vertiefung entwickeln Sie Sicherheit und steigern Ihre Souveränität
- **Das Ergebnis: Ihre kommunikative Visitenkarte**